Bocconi

ANTITRUST E MERCATO DEL LAVORO: GLI INSOLITI SOSPETTI

Concorrenze 22 Aprile 2022



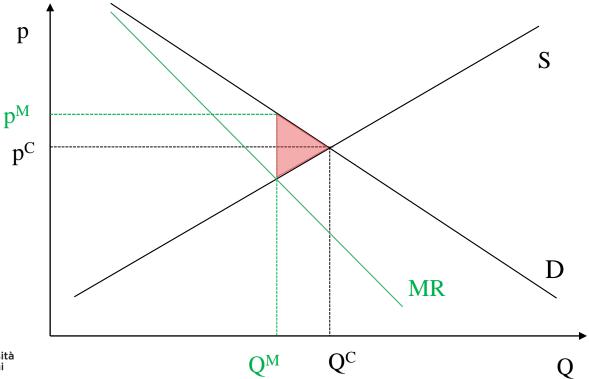


Attenzione recente

- Solo recentemente nella letteratura economica si è preso seriamente in considerazione che nel mercato del lavoro si possa esprimere potere di mercato (dal lato della domanda) anche significativo.
- Cambio di prospettiva avvenuto per:
 - Evidenza empirica su limitata mobilità dei lavoratori anche negli Stati Uniti.
 - «No-poaching agreements» tra imprese della Silicon Valley.
 - «**No-compete clauses**» molto frequenti e applicate anche a lavoratori poco qualificati.
 - Card e Krueger (1994, 2000): aumento del salario minimo aumenta (o non riduce) l'occupazione

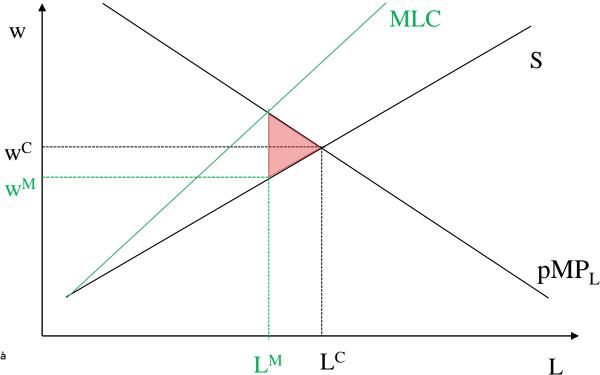


Monopsonio speculare al monopolio





Monopsonio speculare al monopolio





Implicazioni del monopsonio

- Concorrenza limitata nel mercato del lavoro è problematica non per ragioni distributive ma perché inefficiente.
- → Questa analisi giustifica l'intervento antitrust <u>non per perseguire obiettivi diversi</u> da quelli che si perseguono nei mercati del prodotto, ma per promuovere l'efficienza.

• Questi risultati si estendono al caso in cui ci sia un oligopsonio a monte e/o oligopolio a valle (Tong and Ornaghi, 2022).



Implicazioni del monopsonio

- Il fatto che, nel monopsonio i lavoratori percepiscano un salario inferiore **non genera benefici** nel mercato a valle.
- L'esercizio di potere monopsonistico comporta una contrazione dell'impiego di lavoro e quindi della produzione → ciò comporta un aumento del prezzo a valle.



Evidenza empirica

- Letteratura empirica che documenta un'associazione negativa tra concentrazione e esiti (salari e occupazione) sul mercato del lavoro.
 - Azar et al. (2020a, 2020b); Benmelech et al. (2019); Rinz (forthcoming); Qiu e Sojourner (2019); Marinescu et al. (2020) [quest'ultimo relativo alle nuove assunzioni in Francia].
- Problema interpretativo (**identification**): elementi non osservabili influenzano sia la concentrazione sia gli esiti sul mercato del lavoro.
 - L'associazione negativa può avere poco a che fare con espressione di potere di mercato.



Evidenza empirica

- Due contributi recenti più informativi:
 - <u>Employer Consolidation and Wages: Evidence from Hospitals</u>, by Elena Prager and Matt Schmitt, AER, 2021.
 - Mergers and Acquisitions, Local Labor Market Concentration and Worker Outcomes, by David Arnold, mimeo, 2021.
- Entrambi gli studi documentano una riduzione dei salari, a livello di mercato, solo in relazione a fusioni che aumentano in maniera marcata la concentrazione.
 - Prager et Schmitt (2021): le fusioni che si collocano nel **top 25%** in termini di aumento di concentrazione (ΔΗΗΙ=790 [2700]) riducono i salari del **7%** nei quattro anni post-fusione (crescita del salario annuale di 2 punti percentuali inferiore)
 - Arnold (2021): le fusioni che si collocano nel **top 20%** in termini di aumento di concentrazione riducono i salari del **3.3%**.

Evidenza empirica

- Effetti **eterogenei**: Prager e Schmitt (2021): gli effetti riguardano i lavoratori qualificati con **competenze specifiche del settore** (infermieri/e specializzati/e).
- Effetti mitigati in mercati con elevati livelli di **sindacalizzazione**.
- Eterogeneità degli effetti aspetto ancora **poco esplorato** dalla letteratura empirica.
 - Lavoratori <u>poco qualificati</u> possono avere competenze meno specifiche ma anche minor accesso alle informazioni (Jager et al. 2021) e maggior disutilità da «commuting».
 - Le Barbachon et al. (QJE, 2021): <u>donne</u> hanno un salario di riserva e un tempo di «commuting» massimo accettabile inferiore a quello degli uomini e ciò spiega parte del wage gap.



Insiders vs. outsiders.

Conclusioni

- Le fusioni possono avere effetti **non trascurabili** sul mercato del lavoro.
- Analisi antitrust delle fusioni dovrebbe tenerne conto.
- Importanza della corretta definizione del mercato:
 - potenzialmente diverso per diverse tipologie di lavoro dal punto di vista settoriale e dal punto di vista geografico.
- Possibile uso di **threshold** per individuare su quali operazioni di fusione focalizzare l'interesse delle autorità.



Contrattazione

- Se il processo di negoziazione è <u>efficiente</u>, l'esito in termini di **occupazione non dipende** dal grado di concentrazione della domanda (degli employer).
- Una maggior concentrazione della domanda (buyer power) influenza come viene diviso il surplus complessivo tra lavoratori e datori di lavoro.
- → Nel <u>breve periodo</u> gli effetti di un aumento di concentrazione sul mercato del lavoro sono solo **redistributivi** (**non di efficienza**).
- → Ma <u>nel medio/lungo termine</u> si possono manifestare **inefficienze** dovute all'indebolimento degli incentivi dei lavoratori ad **investire nella qualità** dell'input lavoro (training/istruzione/aggiornamento).



N.B.: Stessi risultati nella letteratura su buyer power.